

展示会・販売会で
絶対に勝ちたい方へ!



展示会 マーケティング セミナー

元バイヤー直伝!

年間2,000件の商談に対応した、
元バイヤーの中小企業診断士

講師／中小企業診断士 茂井 康宏氏
(株)プランコンサルティング 代表取締役社長

東京都内の大手上場企業（通信販売業）でバイヤーを務め、年間2,000件の商談に対応。数多くのヒット商品に携わる。その後、中小企業診断士として独立し、全国各地の商工会・商工会議所や中小企業大学校（東京・関西校等）で教鞭をとる。最近ではプロデュース商品が「農林水産大臣賞」「県知事賞（最優秀賞）」等を多数受賞。全国区の支援実績を誇る超人気「中小企業診断士」。

[定員] 20名

[会場] クロスベイ新湊2階 iCN ホール

オンライン同時開催 ※定員なし。申込時にご選択ください。

14:00 ~ 16:00

▶ 展示会・即売会等の必勝法を知りたい方

▶ ブースのプロモーションを強化したい方

▶ 限られた予算内で効果を最大化したい方 など

参加費
無料

オンライン
同時開催

射水商工会議所

〒934-0011 富山県射水市本町二丁目10番30号 クロスベイ新湊2階
TEL.0766-84-5110/FAX.0766-84-5245 <https://imizucci.jp/>

詳しくは裏面へ

元バイヤーの経験と中小企業診断士としての知見を掛け合わせた、独自の「展示会マーケティング理論」をお伝えします。展示会は“準備が9割”です。勝てるノウハウを実践して他を圧倒しましょう。本セミナーの内容は、展示会だけでなく、即売会や小売・サービス業の店舗など、幅広いシーンで活用できます。

▶ 内 容

1 展示会出展の基礎知識

- ・展示会7つのメリット
- ・知っておきたい準備物

2 展示会出展のポイント

- ・独歩資料を整備しよう
- ・セールストークを磨く
- ・キャッチコピーを磨く
- ・名刺は宝物。活用方法

▶ お申込み方法

① H P 

申込フォームよりお申込みください。



② FAX 

下記の申込書に必要事項をご記入の上、お送りください。

申込締切日
10/31(金)

申込先 射水商工会議所 〒 934-0011 富山県射水市本町二丁目10番30号 クロスベイ新湊2階
TEL.0766-84-5110 FAX.0766-84-5245

「元バイヤー直伝！
展示会マーケティング」
セミナー

参加申込書

FAX.0766-84-5245

射水商工会議所 行

参加方法	☐ 会 場 ☐ オンライン		※どちらかにチェックを入れてください。
事業所名			
所在地	〒		
参加者名 (複数名可)			
業 種	従業員数 (人)		
T E L			
F A X			
E - m a i l	※オンライン参加をご希望の方は必ずご記入ください。		

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本事業実施のために使用するほか、当商工会議所からの各種連絡・情報提供などに使用させていただきます。