

商談力向上セミナーのご案内

究極の 販売トーク術

あなたのトークで
商売が! 売上げが!
変わります!

テレビショッピングでは商品を5分間で集約して伝え、「買いたい!」と思わせ電話注文を取らなければなりません。それにはデモンストレーター(商品の紹介人)のテクニックで決まってしまう。そんな激戦の業界を19年間レギュラーで活躍しているのが今回の講師、福村多美子さん。

現役のデモンストレーターがこれまでの経験から、シナリオ作りや販売トークのコツやノウハウなど、すぐに実践できる裏ワザを公開します。

講座内容

- 5分で伝えるための「トークブランディング」?
- 「究極の販売トーク」に必要な4つの“力”
- これがショッピング番組のシナリオです!
- シナリオ作りの参考事例 など

日時 令和3年1月26日(火)
14:00~16:00

場所 クロスベイ新湊2階 iCNホール
(射水市本町2-10-30)

定員 20名 (定員になり次第、締め切り致します)

受講料 無料

申込締切 1月22日(金)

申込方法 下記申込書に必要事項を記入の上、
TEL・FAX・E-mail・HPにてお申込みください。

関西テレビ「真夜中市場」に出演中★

講師

フリーアナウンサー

福村 多美子 さん



<プロフィール>

2002年から関西テレビ通販番組

「真夜中市場～ハイヒールの眠らない夜～」で商品紹介するデモンストレーターとしてレギュラー出演中。ほかにも、日本テレビ・テレビ朝日・テレビ東京や衛星放送の24時間生放送のショッピング専門番組にも商品アドバイザーとして多数出演。生放送イベントデーには1日に1億3千万円以上の売上をあげたヒット商品などを含め、700商品以上を担当するなどの実績がある。

主催 射水商工会議所

TEL : 0766-84-5110

FAX : 0766-84-5245

E-mail soudan@imizucci.jp

URL : http://imizucci.jp/



『究極の販売トーク術』

(射水商工会議所 行)

受講申込書

FAX:0766-84-5245

事業所名		受講者名	
受講者名		受講者名	
住所	〒 -		
TEL		FAX	

※ご記入いただいた個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他の情報提供のみに使用いたします。